

# **Politiche Forestali e sviluppo rurale per la programmazione 2014-2020**

*Giovedì 16 Gennaio 2014, Firenze*

# Prodotto legno nazionale: opportunità e limiti



*Paolo Mori*

*Giovedì 16 Gennaio 2014, Firenze*

# Di cosa parliamo

- Le filiere del legno come opportunità
- I limiti che impediscono di cogliere l'opportunità
- I risultati da cogliere tra 2014 e 2020

# Di cosa parliamo

- Le filiere del legno come opportunità
- I limiti che impediscono di cogliere l'opportunità
- I risultati da cogliere tra 2014 e 2020

# Filiere del legno: opportunità



# Partiamo dalle Foreste

**INFC 10.467.533 ettari**

**34,7%**



# Cresce il mercato delle case in legno

Edilizia tradizionale – 30% a marzo 2013

Il panorama per il settore delle case di legno non è roseo. **Di più, il sole splende:** fra 2006 e 2010 il numero di abitazioni realizzate in legno è quintuplicato passando da poco più di mille a 5mila, e nel 2015 arriveranno a sfiorare le 8mila unità (circa il **50 per cento in più**), al netto delle costruzioni post terremoto in Abruzzo.

[www.gardino.com/](http://www.gardino.com/)



# Aumentano le strutture collettive

Centro polifunzionale  
di Rincine (FI)



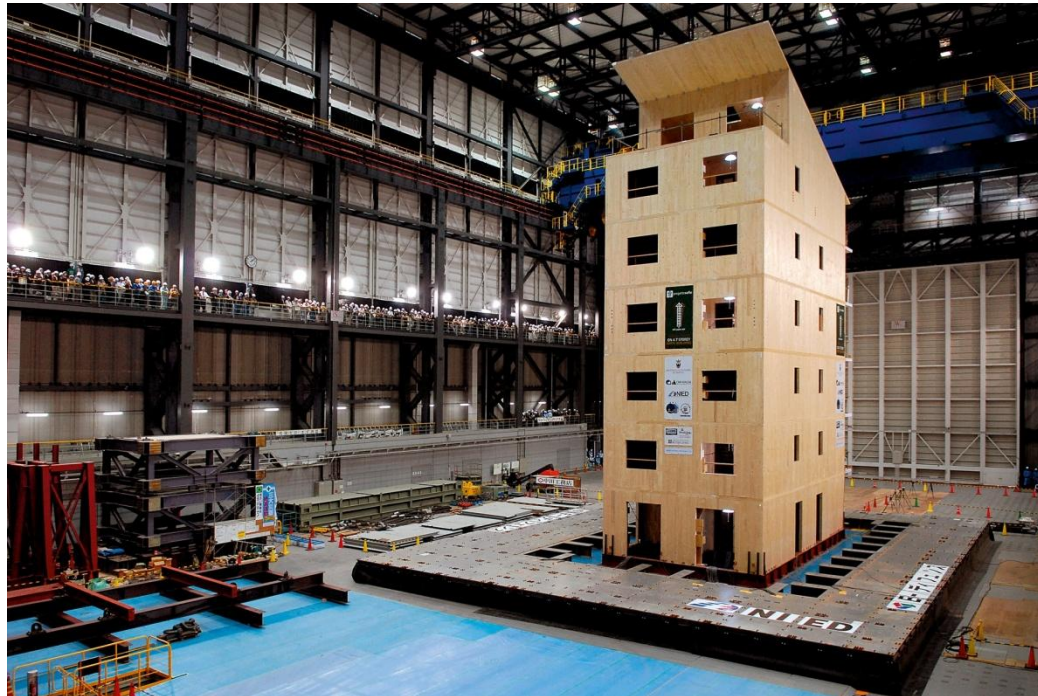
Novoli (FI) quartiere  
con case popolari in  
legno





# Nuove tecniche costruttive

## X-Lam dal CNR IVALSÀ



# Si può usare anche legno locale!

Val Pesarina (FVG)

43 piante = 156 mq

Raggio 12 km

350.000 € = 10 imprese =  
26 persone

[www.sadilegno.it](http://www.sadilegno.it)



# Produzioni di pregio in bosco

In Toscana oltre 145 M di piante

4,1%

Frassino maggiore

Acero montano

Ciavardello

Acero riccio

Ciliegio

Tasso

Olmo montano

Pero Selvatico

Farnia

Rovere

Tiglio

# Produzioni di pregio in bosco

Grande valore commerciale...

Frassino maggiore + 250% **Acero montano**  
Acero riccio  
Ciavardello + 1120% **Ciliegio + 500%**  
Tasso  
Olmo montano **Pero Selvatico + 1000%**  
Farnia **Rovere + 310%** **Tiglio**



# LIFE+ PProspoT

80 ha  
selvicoltura



800 ha  
Pianificazione

[www.pprospot.it](http://www.pprospot.it)

# Le piantagioni da legno

## Piantagioni policicliche permanenti





# Le piantagioni da legno

## Studio AALSEA pioppo in Lombardia

**+300% + 10-15%**

Compagnia delle Foreste  
CRA-PLF  
Università di Torino



**AALSEA**



# Life+ InBioWood

**Valli grandi Veronesi - Veneto**

**25 ha + 45 km**



**Consorzio di Bonifica Veronese, Regione Veneto,  
Compagnia delle Foreste, AALSEA, CoGeV**

# Legno ed energia

**Che impatto potenziale può avere sui residenti nelle aree rurali ?**



# Legno ed energia

2006 – Arezzo

Fabbisogno di energia termica e  
disponibilità di legno

Provincia di Arezzo

Compagnia delle Foreste

Coldiretti

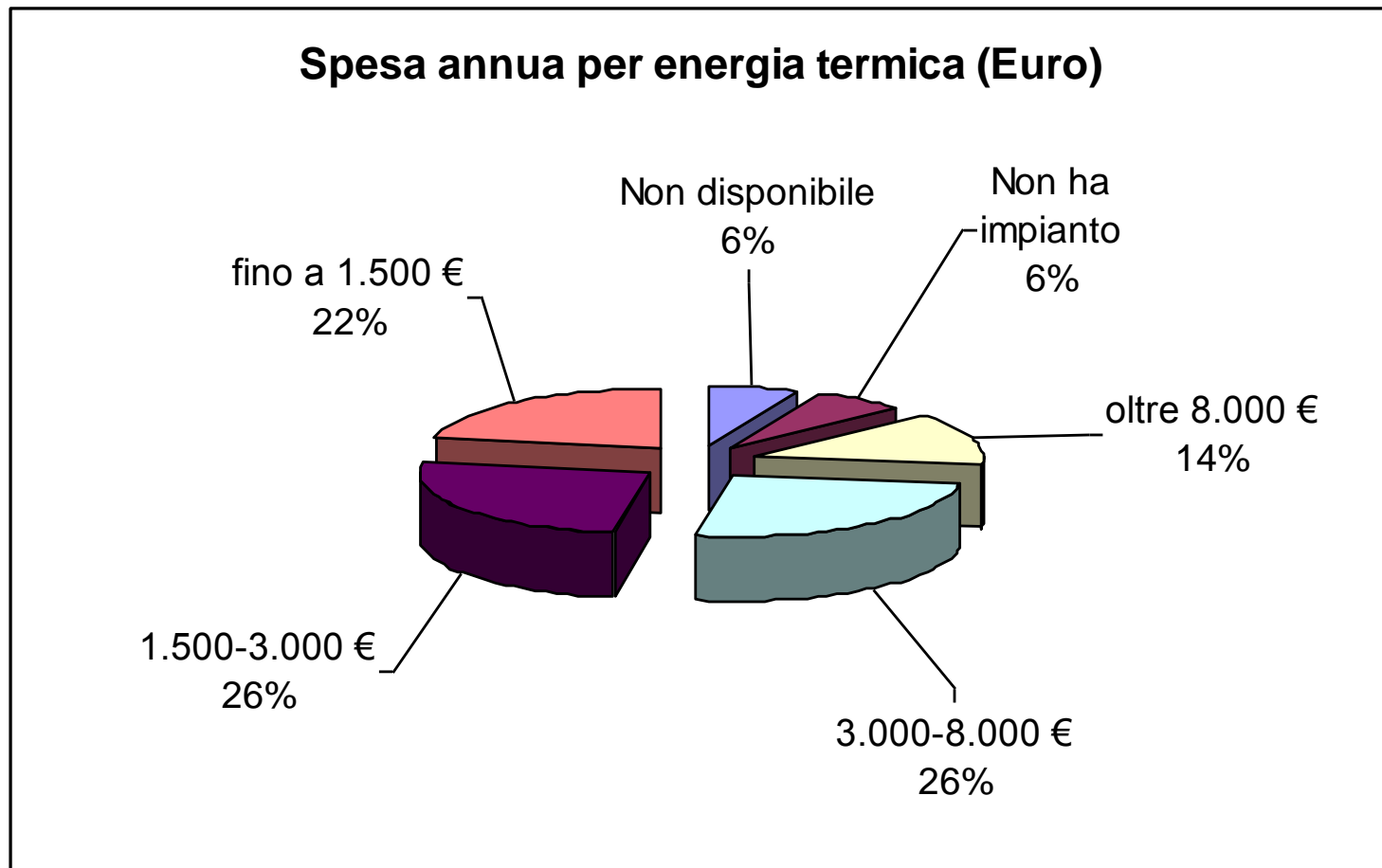
Cia

Confagricoltura



# Legno ed energia

## Quanto spendono gli IAP per scaldarsi?



# Legno ed energia

Se tutti gli IAP si scaldassero con il legno

**7500**

	Intervallo di spesa	n° aziende	Scenario basso	Scenario alto
%				
22	<1500 €	1650	€ 2.475.000	€ 2.475.000
26	>1500 € e < 3000 €	1950	€ 2.925.000	€ 5.850.000
26	> 3000€ e < 8000 €	1950	€ 5.850.000	€ 15.600.000
14	> 8000 €	1050	€ 8.400.000	€ 8.400.000
12	NC	900	€ 0	€ 0
			<del>€ 19.650.000</del>	<del>€ 32.325.000</del>

€  
**5.860.000**

€  
**9.640.000**

***Tutti soldi che possono rimanere nel territorio!!!***



# Legno ed energia

E se tutti gli IAP comprassero legno?

*da **770** a **1260** ha/anno*

*(RaF Toscana 2009 circa 3200 ha anno)*

*da **13.860** a **22.680** ha necessari*

*(bosco in provincia = 169.920 ha)*

***Solo con sistemi ad alta efficienza!!!***

# È solo teoria?

## Azienda Travaglini

(Greve in Chianti (FI))

*Travaglini = 5 famiglie*

*150 ha di bosco*

*25 clienti*

*Cippato = 90 €/t*

*Cippatino = 120-130 €/t*

# **È solo teoria?**

## **Società Agricola Cip Calor**

**(Bellagio (Co))**

*Piattaforma BTC*

*Cippato classe A1 (UNI-EN 14916) + legna +  
calore*

*3.500-4.000 t/anno*

*7 posti di lavoro*

*Gassificatore alimentato a legno*

**Sherwood n. 194**

# È solo teoria?

ATI – Rossetto legnami

(Luserna San Giovanni(To))

*Accordo Ecofaber - produttore caldaie a pellet*

*Cippatino misto latifoglie = 133 €/t*

*Cippatino misto conifere = 113 €/t*

Sherwood n. 198

# Di cosa parliamo




- Le filiere del legno come opportunità
- I limiti che impediscono di cogliere l'opportunità
- I risultati da cogliere tra 2014 e 2020

# Scarsa conoscenza del mercato

## ISMEA – Istituto servizi per il Mercato Agricolo e Alimentare

Home > Analisi e Informazioni

### SETTORI



▶ Cereali e coltivazioni industriali



▶ Vini



▶ Lattiero caseari

▶ Frutta e ortaggi

▶ Oli e olive mensa

▶ Prodotti biologici

▶ Fiori e piante

▶ Animali e carni

▶ Pesca e acquacoltura

▶ Val a Congiuntura e scenari

▶ Val a Analisi economico finanziaria



# Offerta pubblica disorganizzata

*Vendite incostanti nel tempo*

*Metodi di vendita differenti tra ente ed ente*

*Materiale in piedi o non classificato*

*Parco clienti limitato*

*Tempi dettati dalle procedure e non dal mercato*

## Qualche eccezione... ad esempio...

*Progetto Legno PAT (CCIAA - 1994)*

*Legno Servizi (FVG - 1995)*

*Consorzio Forestale Alta Val Susa (To – 2008)*

# Offerta privata... sconosciuta

*Non esiste un'Associazione Nazionale dei proprietari forestali che sia rappresentativa della categoria*

*Vendite incostanti nel tempo*

*Piccole quantità*

*Materiale in piedi non classificato*

*Parco clienti limitato (spesso a uno!)*

*Scarsa conoscenza del valore degli assortimenti*

**Qualche eccezione... forse...**

# Operatori forestali disaggregati

*Non esiste un'Associazione Nazionale degli operatori forestali se non il **CONAIBO** per il centro-nord*

*Non si hanno notizie di gruppi di imprese forestali che abbiano spontaneamente organizzato **vendite di legname in comune***

**Qualche eccezione... forse...**

# Di cosa parliamo

- Le filiere del legno come opportunità
- I limiti che impediscono di cogliere l'opportunità
- I risultati da cogliere tra 2014 e 2020

# Obiettivi 2014-2020

## Cogliere le opportunità...

**Creare un collegamento più stretto tra edilizia in legno e territorio** (imprese più efficienti e competitive?)

**Valorizzare le specie di pregio attraverso una gestione attiva e un adeguato sistema di commercializzazione**

# Obiettivi 2014-2020

## Cogliere le opportunità...

**Promuovere, nelle aree adatte, i nuovi sistemi di Piantagioni Policicliche Permanenti** (Pettenella => previsioni FAO 65%)

**Creare le condizioni per diffondere le buone pratiche imprenditoriali che hanno già dimostrato di avere successo nel territorio italiano (edilizia, energia... )**



# Obiettivi 2014-2020

**Superare i limiti !!!**

Conoscere e monitorare il mercato del legno attraverso un servizio costante e capillare, rivolto sia alle necessità dell'industria che a quelle dell'artigianato (ISMEA ?)

**Favorire l'aggregazione dell'offerta di ditte boschive, proprietari pubblici e privati**

# Ricostituire il legame tra produttori e trasformatori italiani del legno (Industria & artigianato)



